MOOVIDEIAS – Sessão 4 "Relação com o cliente e preparação para o investimento"(CIMT)

A **quarta sessão – Relação com o cliente e preparação para o investimento**, debruçar-se-á sobre o **modelo de *Costumer Journey***, abordando também a questão do Marketing e do *branding* e fará uma primeira abordagem ao **Plano de negócios – Preparação para o investimento**.

Nesta sessão serão abordados os instrumentos de Investimento e fontes de financiamento, fazendo o enquadramento de temas como: parcerias de negócio, fontes de financiamento, retorno do investimento, tendo em conta a estrutura de custos e de proveitos.

Todas as datas

07-07-2017 14:00